

РАЗРАБОТКА РЕШЕНИЙ ДЛЯ ГЛОБАЛЬНОГО РЫНКА

LINDSAY США

Корпорация Lindsay
Омаха, штат Небраска

Watertronics LLC
Хартленд, штат Висконсин

LAKOS
Фресно, штат Калифорния

IRZ Consulting, LLC
Хермистон, штат Орегон

SPF Water Engineering
Бойсе, Айдахо

LINDSAY В ДРУГИХ СТРАНАХ

Lindsay Европа SAS
Д'Алине, Франция

Lindsay Африка Pty. 000
Южный Беллвилл, ЮАР

Lindsay América Do Sul, Ltda.
Сан-Паулу, Бразилия

Lindsay Sulama
Эргене, Текирдаг, Турция

**Lindsay коммерческие
представительства в Китае**
Пекин, Китай


Lindsay в других странах B.V.
Роттердам, Нидерланды

Lindsay International (ANZ) Pty Ltd.
Квинсленд, Австралия

Lindsay NZ
Фейлдинг, Новая Зеландия

Для получения дополнительной информации обратитесь к Марти Сэмпсон у по прямому номеру
402-932-6219 или по адресу solutions@lindsay.com.



 **Экономия, чистота и экологичность.** Корпорация Lindsay Corporation заботится об окружающей среде и стремится внедрять экологически рациональные методы работы в целях экономии и охраны энергетических, водных и других ресурсов.



© Lindsay, 2016. Все права защищены. Zimmatic, FieldNET, Growsmart, Watertronics, LAKOS и IRZ являются товарными знаками или зарегистрированными товарными знаками корпорации Lindsay и ее дочерних предприятий. Все названия брендов являются товарными знаками или зарегистрированными товарными знаками соответствующих компаний.

LI-CO PATHWAY BRO
RUS-0792 0000 0816

— ПОРТФОЛИО — «ОТ ПЛАНА К ПРИБЫЛИ»



ИНТЕГРИРОВАННЫЕ РЕШЕНИЯ ДЛЯ ОРОШЕНИЯ
ОТ ЕДИНОГО ПОСТАВЩИКА



ПОЧЕМУ LINDSAY?

Корпорация Lindsay, основанная в 1955 г. в городе Линдсей, штат Небраска, может гордиться богатым наследием, в котором воплощены истинные американские ценности Среднего Запада: честность, добросовестность и доверие во всех взаимоотношениях. Мы берем на себя обязательства и выполняем их, потому, что стремимся привлекать клиентов на долгосрочный период. Мы ценим наших клиентов, и они могут быть уверены в осведомлении того, что имеют дело с компанией, которая очень серьезно относится к их репутации и обязательствам.

Именно так, мы стремимся стать Вашим единым профильным партнером, который дорожит эффективными, долгосрочными и конструктивными взаимоотношениями. . .

Уникальный подход

Предоставленный Вам менеджер по работе с ключевыми клиентами обеспечивает непосредственную связь с корпорацией Lindsay, что позволяет устанавливать необременённую ответственность за результаты и последовательное отношение, независимо от расположения сельскохозяйственных угодий.

Профессиональные эксперты

В компании Lindsay работают квалифицированные агрономы, гидрологи, эксперты в различных инженерных дисциплинах, специалисты по финансовому моделированию и другие профессионалы. Ни одна другая организация не может предложить такое множество ресурсов и такой уровень компетенции от единого поставщика.

Финансовая стабильность

Несмотря на сезонный характер работы сельскохозяйственного сектора, компания Lindsay стабильно обеспечивает высокую прибыльность. Как контрагенты по договору, так и наши клиенты могут быть уверены в оперативном финансировании проектов и в том, что на их системы будет действовать полная гарантия от авторитетного и проверенного поставщика.

Ведущее в отрасли портфолио решений

Наше уникальное портфолио ведущих в отрасли товаров и услуг отличается гибкостью для создания полностью интегрированных решений для орошения, отвечающих требованиям любого сельхозпроизводителя, с соблюдением сроков поставки и бюджета в рамках единого контракта.

Глобальный масштаб

Lindsay — это выбор, гарантирующий высокую надежность и бесперебойность в работе оросительных систем. Наши ультрасовременные производственные мощности и склады стратегически расположены для удовлетворения непрерывно растущего уровня спроса при поддержке сети из более чем 300 дилеров.

1
ЕДИНЫЙ ИСТОЧНИК.
ЕДИНЫЙ ПАРТНЕР.
ЕДИНАЯ ЦЕЛЬ.

НИ ОДНА ДРУГАЯ
КОМПАНИЯ НЕ
МОЖЕТ ПРЕДЛОЖИТЬ
ПОЛНОСТЬЮ
ИНТЕГРИРОВАННЫЕ
РЕШЕНИЯ ДЛЯ
ОРОШЕНИЯ ПОД
КОНКРЕТНОГО
КЛИЕНТА ОТ ЕДИНОГО
ПОСТАВЩИКА.

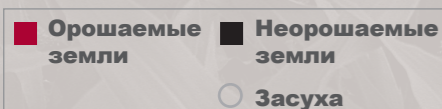
— ОРОШЕНИЕ — ВЫБОР ПРОФЕССИОНАЛОВ, КОТОРЫЙ

Осведомлённые инвесторы понимают, что привлечение орошения повышает ценность земли и арендный доход, обеспечивает защиту от изменчивых погодных условий и способствует более высокой и стабильной урожайности.

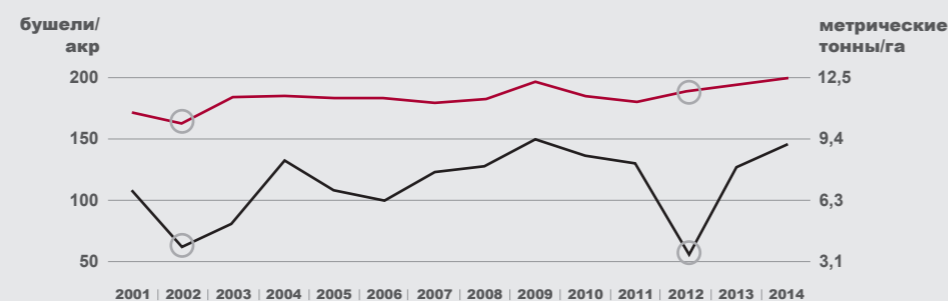


УМЕНЬШАЕТ РИСК ОТ ПОГОДНЫХ УСЛОВИЙ ПРИ СТАБИЛЬНО ВЫСОКИХ ОБЪЕМАХ УРОЖАЯ

Орошение обеспечивает инвесторам защиту от засухи и непостоянных погодных условий, гарантируя стабильную урожайность.

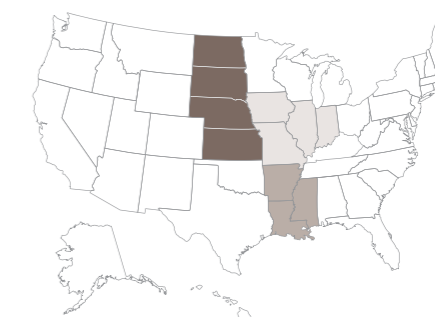


СРЕДНИЕ УРОЖАИ КУКУРУЗЫ: СРАВНЕНИЕ ОРОШАЕМЫХ И НЕОРОШАЕМЫХ ЗЕМЕЛЬ В ШТАТЕ НЕБРАСКА



ПОВЫШЕНИЕ ЦЕННОСТИ ЗЕМЛИ И АРЕНДНОГО ДОХОДА

Орошаемая земля всегда обладает более высокой ценностью по сравнению с неорошаемыми угодьями и приносит более высокий арендный доход из года в год.



ЦЕННОСТЬ АКРА ЗЕМЛИ (ДОЛЛ. США) СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ УГОДЬЯ США



РЕНТА С АКРА (ДОЛЛ. США) СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ УГОДЬЯ США



Источник: Национальная служба сельскохозяйственной статистики при Министерстве сельского хозяйства США

КОМАНДА МЕНЕДЖЕРОВ
LINDSAY ПО РАБОТЕ С
КЛЮЧЕВЫМИ КЛИЕНТАМИ

КАК МЫ РАБОТАЕМ С КЛИЕНТАМИ

Планирование и разработка крупномасштабных оросительных комплексов становятся все более сложными задачами. «Путь от плана к прибыли» — это уникальный процесс сотрудничества с корпорацией Lindsay, который упрощает совместную разработку и реализацию полностью интегрированных решений для орошения, которые снижают риск, максимизируют прибыль и обеспечивают долгосрочную эксплуатацию.

На протяжении разработки проекта специалисты Lindsay обеспечивают доступ к необходимым ресурсам в нужное время и в нужном месте. Это позволяет принимать критически важные решения в сжатые сроки.

Для получения дополнительной информации обратитесь к Марти Сэмпсону по прямому номеру **402-932-6219** или по адресу **solutions@lindsay.com**.



ПУТЬ ОТ ПЛАНА К ПРИБЫЛИ



ПРЕДОСТАВЛЕННЫЙ ВАМ МЕНЕДЖЕР ПО РАБОТЕ С КЛЮЧЕВЫМИ КЛИЕНТАМИ обеспечивает связь с профильными экспертами Lindsay, которые требуются для разработки и реализации вашего проекта наиболее эффективным и действенным способом. Как главные контактные лица, менеджеры ориентированы на сотрудничество с крупными сельскохозяйственными инвесторами и помогают им успешно реализовать путь от плана к прибыли.

«Глобальная команда сотрудников предоставляет крупным сельскохозяйственным инвесторам поистине уникальный комплекс услуг — от первичной консультации до финальной стадии эксплуатации оросительной системы».

— Дин Р. Пауэлл
Вице-президент, отдел глобального маркетинга и ключевых клиентов

1

ПРИОБРЕТЕНИЕ ЗЕМЛИ

- Предварительный комплексный анализ.
- Право пользования и наличие водных ресурсов.
- Целесообразность орошения.
- Оценка инфраструктуры.
- Доступность электроэнергии.

2

АНАЛИЗ ОСУЩЕСТВИМОСТИ

- Цели проекта.
- Составление карты земель.
- Проверка ресурсов:
 - земельных;
 - энергетических;
 - водных.
- Планирование растениеводства.
- Поддержка утверждения финансирования.

3

ИНЖЕНЕРНЫЕ РАБОТЫ

- Составление генерального плана.
- Проектирование систем.
- Ведомость объемов работ, ведомость материалов.
- Функциональные характеристики.
- Подбор оборудования.
- Анализ рентабельности инвестиций.

4

УПРАВЛЕНИЕ ПРОЕКТОМ

- Получение разрешений.
- Предварительный отбор субподрядчиков.
- Приобретения и логистика.
- Управление строительством.
- Установка и ввод в эксплуатацию.

5

ДОЛГОСРОЧНОЕ РАЗВИТИЕ

- Обучение.
- Поддержка дилеров.
- Программа технического обслуживания.
- Технологическая модернизация.
- Программы мониторинга и контроля.
- Составление отчета об управлении проектом.

6

ПОДДЕРЖКА ПРОИЗВОДСТВА

- Составление графика орошения.
- Оптимизация ресурсов и урожаев.
- Подбор технического персонала.
- Мониторинг потребления воды и электроэнергии.
- Соблюдение нормативных требований.

РЕШЕНИЯ ПОД КЛЮЧ

Развитие на различных этапах крупномасштабного оросительного проекта — это сложная задача, требующая немало ресурсов и времени. Когда проект касается работы на удаленных участках в условиях ограниченного доступа и отсутствия полной информации о земельных, водных и энергетических ресурсах, наряду с целым рядом требований в отношении закупок и логистики, бывает непросто удержать все под контролем. Своевременное обращение к команде менеджеров Lindsay по работе с ключевыми клиентами от компании Lindsay поможет быстро превратить эту трудную задачу в проект с четко структурированным планом выполнения.

Компания Lindsay обеспечивает экономию времени и средств на протяжении всего процесса разработки проекта: от начального приобретения земли до непрерывной поддержки сельскохозяйственного производства. Комплексный подход компании Lindsay к созданию оптимального решения начинается с тщательного анализа бизнес-целей и задач клиента с учетом рисков и ограничений конкретного проекта. Предварительная проверка имеющихся земельных, водных и энергетических ресурсов позволяет нашим техническим специалистам в сфере орошения создать подробные модели для поэтапного планирования, в котором используются разные проекты систем и схемы расходов.

Заблаговременное установление партнерских отношений с компанией Lindsay позволяет оптимизировать потребление ресурсов и сократить сроки сдачи проекта (в некоторых случаях даже на несколько месяцев). Это помогает сельскохозяйственным инвесторам полноценно использовать каждый сельскохозяйственный сезон и сосредоточиться на повышении урожайности и прибыльности.

ВЕДУЩЕЕ В ОТРАСЛИ ПОРТФОЛИО



ПРЕИМУЩЕСТВО LINDSAY

Наше широкое портфолио ведущих в отрасли товаров и услуг отличается гибкостью для создания полностью интегрированных решений для орошения с учетом требований конкретного проекта.

Универсальность программы «Преимущество Lindsay» позволяет использовать все эти элементы для разработки оптимального решения для Вашего уникального проекта.

Мы разрабатываем готовые полностью интегрированные системы орошения, используя передовые методики. Мы предоставляем полную гарантию на установленные системы, которая покрывает весь объем наших работ по контракту.

Lindsay — единственная компетентная компания, способная предоставить крупным сельскохозяйственным инвесторам консультационно-технические услуги, ультрасовременное оборудование, телеметрические системы контроля водопользования и передовые средства управления в качестве единого надежного поставщика.

ПРЕИМУЩЕСТВА В ЦИФРАХ

90
СТРАН

Системы Lindsay эксплуатируются в более чем 90 странах.



LNN Акции корпорации Lindsay, открытого акционерного общества, обращаются на Нью-Йоркской бирже под символом LNN.

4,8
МИЛЛИОНА гектаров культур

Системы Lindsay орошают 4,8 миллиона гектаров (12 миллионов акров) культур по всему миру.



6
ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

Шесть ультрасовременных производственных предприятий, отвечающих стандарту ISO 9001.

60 ЛЕТ
ОБСЛУЖИВАНИЯ
Опытный, проверенный партнер



7 ДИСТРИБЬЮТОРСКИЕ ЦЕНТРЫ
Быстрая доставка запасных частей и оборудования.



300
ДИЛЕРОВ

Системы Lindsay можно приобрести у более чем 300 дилеров по всему миру.

